



CARLOS EDUARDO LÓPEZ ROJAS

ASESOR FINANCIERO

PERFIL PROFESIONAL

Profesional en Administración de Empresas con Especialización en Finanzas, con amplia experiencia en manejo comercial de clientes, manejo de relaciones con entidades Financieras, sólidas bases contables, soluciones financieras para empresas del sector real en lo relacionado con diagnóstico empresarial, consecución de recursos en el sector financiero, Re perfilamiento de deuda financiera, valoración de empresas y evaluación de proyectos de inversión.

CONTACTO

-  Bogota - Colombia
-  clopez.sfs@gmail.com
-  3164109784/9072298
-  [/Carlos Eduardo López Rojas](#)
-  <https://www.sfssas.com/>

EXPERIENCIA LABORAL

SOLUCIONES FINANCIERAS SOSTENIBLES SFS SAS CEO

MAYO 2014 - ACTUALIDAD

Encargado de la consecución de nuevos clientes para el desarrollo de procesos de consultoría en las diferentes líneas de servicio de la Compañía como son: Prediagnóstico financiero, Diagnostico Empresarial, Consecución de nuevos recursos de capital de trabajo, Re perfilamiento de deuda financiera y Valoración de Empresas.

- Vinculé durante los dos años y medio de operación de la compañía más de 40 clientes logrando tramitar recursos del orden de los \$60.000 MM.
- He pertenecido a Juntas Directivas de Proquimort SAS, Grupo Jampig SAS, Fondo Unión, Actualmente perteneczo a las Juntas Directivas de GHi SAS y Girag Panamá.

BANCO DE OCCIDENTE GERENTE BANCA EMPRESARIAL

OCTUBRE 2006 - MAYO 2014

Manejo de una unidad comercial compuesta por cerca de 80 clientes empresariales con Ingresos superiores a los \$40.000 MM.

CARLOS EDUARDO LÓPEZ ROJAS

ASESOR FINANCIERO

EDUCACIÓN

Desarrollo de Competencias de Liderazgo, venta consultiva y coaching para la fuerza comercial.

CEO - LIM Andina

Agosto de 2005 – Julio de 2006.

Universidad de la Salle Especialista en Gerencia Financiera

2004

Seminario Gestión de Proyectos CESA

Julio de 2001

Universidad de la Sabana Administración de Empresas

Grado 1989

HABILIDADES

- Comunicación interpersonal
- Manejo de grupos
- Desarrollo de nuevos negocios
- Relacionamiento con el sector financiero

HABILIDADES EN EL SECTOR FINANCIERO

- Análisis Financiero
- Valoración de empresas
- Proyecciones financieras
- Diagnostico Organizacional
- Re perfilamiento de historias financieras

- Logré un crecimiento cercano al 400% en el tiempo de administración de esta unidad comercial.

- Generé utilidades del orden de los \$ 3.700mm anuales, durante 2013

- Reconocimiento por la sobre ejecución en las metas de productos estratégicos, sinergia con las filiales, cierres semestrales y campaña PILA

- Mantenimiento del índice de cartera vencida inferior al 2%.

BANCO UNIÓN COLOMBIANO

GERENTE REGIONAL BANCA DE EMPRESAS BOGOTÁ

SEPTIEMBRE 2005 – OCTUBRE 2006

- Obtención de utilidades pactadas dentro del proceso de compra por parte del Grupo Aval en el período Enero a mayo de 2006
- Reconocimiento por parte de la Junta Directiva del banco por este logro.

EL PUNTO AGRÍCOLA S EN C - SANI CULTIVOS

GERENTE FINANCIERO

MARZO 2003 – SEPTIEMBRE 2005

BANCO UNIÓN COLOMBIANO

GERENTE DE BANCA EMPRESARIAL

ENERO 2001 A MARZO 2003

BANCO MERCANTIL DE COLOMBIA

GERENTE DE RELACIÓN

DICIEMBRE 1999 A ENERO 2001